

L'AUTOMOCIÓ, L'AERONÀUTICA I LA MAQUINÀRIA SÓN ELS SECTORS AMB MÉS OPORTUNITATS DE NEGOCI AL BRASIL

- Una trentena d'empreses de la comarca interessades en les oportunitats d'aquest mercat, presentant-se l'experiència al Brasil de l'empresa Brascat de L'Ametlla
- Brasil és una porta d'entrada per a les empreses catalanes al MERCOSUR
- Una missió sectorial organitzada per la Cambra viatjarà a Brasil el novembre per impulsar les relacions comercials en els sectors més estratègics pel país

La Cambra de Comerç de Barcelona, ha presentat avui a la delegació de Granollers, l'estudi *La Indústria al Brasil* davant d'una trentena d'empreses de la comarca interessades en aquest mercat, una d'elles, Brascat de L'Ametlla del Vallès, ha presentat la seva experiència de la mà d'Esther Jofrè. En el document presentat, s'identifica on estan les principals oportunitats de negoci per a les empreses catalanes dels sectors de l'automoció, l'aeronàutica, la maquinària o la subcontractació industrial entre d'altres. També, es donen a més, consells específics per aquelles que vulguin entrar o implantar-se en aquest país.

L'estudi que s'ha elaborat a partir de les entrevistes realitzades per la Cambra a 30 empreses i associacions brasileres conclou que l'**automoció**, l'**aeronàutica** i la **maquinària** són els tres sectors amb més oportunitats de negoci per a les empreses catalanes.

L'automoció

La indústria de l'automoció brasilera ha crescut ràpidament en els darrers anys amb l'atracció d'inversions dels principals fabricants mundials. Brasil és avui el sisè país pel que fa a producció de turismes i vehicles industrials a tot el món i malgrat la crisi, ha aconseguit millorar els seus resultats productius, amb un creixement positiu només superat per la Xina. En concret, tal i com es recull en l'estudi, el sector de l'automoció va batre el seu propi rècord de vendes el 2010 superant els 4 milions d'unitats i amb un creixement del 9,3%, respecte l'any anterior. Es preveu una caiguda de fins als 3,58 milions el 2011, però el creixement anual es mantindrà entre el 8 i el 9% en els propers 6 anys. La majoria de les empreses estan ubicades a l'estat de Sao Paulo.

La maquinària

Brasil importa el 60% de la maquinària industrial. Sis de cada 10 màquines industrials adquirides actualment per les fàbriques brasileres són importades. El mercat brasiler d'equips industrials representa doncs una clara oportunitat. El sector té el mercat més gran i les millors perspectives de tots els de l'Amèrica Llatina. No només és un fort importador sinó que també és la base exportadora de moltes empreses multinacionals. La dependència exterior és importantíssima i les importacions amb nivell tecnològic alt presenten una clara tendència creixent.

Finalment cal destacar que els empresaris brasilers saben que existeix un excés de capacitat productiva dels països immersos en l'actual crisi econòmica. És per això, que han detectat



bones oportunitat per a la compra de maquinària de qualitat de segona mà en aquests països i l'interès en aquest sentit és creixent.

Aeronàutic

Brasil és el cinquè millor productor d'aeronaus comercials, tant del camp civil com el militar, de tot el món gràcies a la tecnologia desenvolupada per l'empresa Embraer. El Ministeri d'Indústria i Desenvolupament del país, considera que hi haurà un increment de la demanda d'avions entre un 5-8%.

Així mateix el Govern brasiler té previstes fortes inversions en el sector aeroportuari de cara a la Copa del Món de 2014. Entre elles la construcció de la tercera terminal de passatgers i l'ampliació d'una de les pistes de l'aeroport de Sao Paulo, amb una inversió per valor de 842 milions de dòlars (600 milions d'euros aproximadament).

La subcontractació industrial

La dificultat per trobar estadístiques fa que no hi hagi dades agregades de l'evolució i la tendència d'aquest sector. Tot i això, les entrevistes realitzades assenyalen grans oportunitats per a les empreses subcontractistes. En aquest sentit, la positiva evolució de la indústria local xoca amb les mesures proteccionistes del govern brasiler que impedeixen la millora de la competitivitat de l'empresa autòctona i en especial del teixit subcontractista. Tanmateix la manca de maquinària especialitzada, els elevats preus de l'acer i la falta d'especialització de la indústria subcontractista del país incrementen l'interès per buscar proveïdors fora del país. No obstant això, l'estudi també indica que la manca d'experiència en els processos administratius d'importació incrementa les dificultats per exportar aquest tipus d'activitats al Brasil. La solució pel subcontractista català seria oferir el producte final (via *Delivery Duty Paid*), realitzant el despatx de duanes el mateix.

A més de subratllar aquells sectors que compten amb millors oportunitats per a les empreses catalanes, l'informe determina també aquells aspectes més importants del mercat brasiler que l'empresari haurà de tenir en compte alhora d'entrar-hi o implantar-s'hi. Entre d'altres aspectes, l'estudi recorda que la cultura empresarial brasilera és molt més propera a l'europea que les asiàtiques per exemple, tot i això, es recomana a l'empresari català tenir en compte entre d'altres els següents aspectes:

- **Recursos Humans**

En termes generals l'estudi destaca que Brasil té actualment una desocupació tècnica propera al zero i que la tendència és que els costos salarials augmentin. Actualment, no és un país *low cost* si bé és cert que els salaris són en general lleugerament inferiors als equivalents a Espanya, per a les mateixes categories professionals, en concret la mà d'obra poc qualificada és un 30% més econòmica. El salari mínim són 500 reals (217 euros aproximadament) als quals l'empresari hi ha de sumar un 100% del sou en càrregues socials. La baixa productivitat, la manca de mà d'obra qualificada i la forta influència sindical són d'altres aspectes que l'empresari català ha de tenir en compte en la presa de decisió d'entrada al país.

- **Infraestructures**

Tot i que Brasil treballa per ampliar la seva xarxa de transport urbà i arribar a temps per a la Copa del Mundial de Futbol del 2014 i els Jocs Olímpics del 2016, el sector de les

infraestructures continua sent un greu obstacle pel creixement industrial del país a curt termini especialment. Actualment es troba en el lloc 41 en quan a la millora de les infraestructures, per darrera de la Xina i molt proper a l'Índia, segons el *Logistics Performance Index* del Banc Mundial Brasil 2010.

En aquest sentit, l'estudi destaca que les grans distàncies obliguen a les empreses instal·lades a disposar de magatzems en diversos punts del país per poder lliurar les mercaderies als seus clients dins dels terminis establerts.

- **Aranzels i barreres no aranzelàries**

Amb l'objectiu de protegir la indústria local, el govern brasiler imposa taxes d'importació abusives i d'altres restriccions de caràcter tècnic que dificulten l'entrada de manera general de productes. A més a més, la lentitud i la burocràcia de les duanes són un problema important pels importadors no introduïts en el país.

- **Implantació productiva**

Una empresa que es vulgui establir pel seu compte al Brasil ha de disposar d'un representant amb visat de residència permanent en aquest país. L'empresa haurà de fer una inversió d'uns 200 mil dòlars o de 50 mil amb el compromís de creació de 10 llocs de treball, per tal de gaudir del dret d'un visat de residència permanent.

Finalment, cal destacar també que, a finals de novembre, tindrà lloc una **missió sectorial** de la **Cambra de Barcelona** al **Brasil** per impulsar les relacions comercials i la internacionalització de les empreses catalanes del sectors de l'automòbil, l'aeronàutica, enginyeria, maquinària, tecnologies mèdiques, equipament, energia, subcontractació industrial i construcció.

Macroeconomia

Brasil és una porta d'entrada per a les empreses catalanes al MERCOSUR, del qual formen part Argentina, Uruguai i Paraguai. És la segona economia americana –només per darrera dels USA. Ja és a més, la vuitena economia mundial, tot i que molts economistes assenyalen que pot escalar fins la cinquena o sisena posició. Durant el període comprès entre 2008-2009, mentre les principals economies riques queien un 2,7%, Brasil va créixer el 5%. L'any passat aquesta xifra va assolir els 7,5% i la inversió estrangera directa un 90% atreta per les altes taxes d'interès. Tanmateix, en els darrers mesos, Brasil s'ha convertit en una important destinació per al capital xinès.

Podeu consultar més dades econòmiques del país, descarregar-vos l'estudi complet i la seva presentació en el següent enllaç:

<http://www.slideshare.net/Presscambrabcn>



www.prensa.cambrabcn.org

